

BOARDROOM ACCOUNTING & CONSULTING SERVICES

Lista de los Requisitos Necesarios para Implantar la Planificación de un Negocio

1. Nombre de la Empresa.
2. Dirección de las Oficinas Principales de la Empresa.
3. La fecha cuando la empresa fue fundada / establecida.
4. Una lista de los nombres de las Empresas y la localización de las mismas con su dirección correspondiente.
5. Tabla de Estructura de la Empresa (por ejemplo, lista detallada de los nombres, responsabilidad y funciones de la gerencia principal)
6. Objetivo principal de la Empresa.
7. Una historial de la experiencia ocupacional de los principales funcionarios ejecutivos.
8. Descripción de la naturaleza del negocio de la Empresa y los mercados principales.
9. Descripción de los Productos y Servicios de la Empresa.
10. Enumere cualquier contrato que haya sido firmado con clientes o vendedores.
11. Proporcione Información de la industria / mercado de la Empresa (por ejemplo, competidores y la cuota del mercado de la empresa.
12. La proyección de la empresa con respecto al número de empleados existentes para los próximos tres años.
13. Costo, Plan de Mercadeo y Publicidad de las empresas para los próximos tres años.
14. Proyectos de Expansión de las Empresas para los próximos tres años.
15. Favor de proporcionar estados financieros de los últimos tres años, incluyendo:
 - a. Detalle de todos los gastos incurridos para poder establecer el negocio.
 - b. Proyección Anual de las Ventas para los próximos tres años. De ser posible una proyección de las ventas por producto.

- c. Proyección de los Gastos de Ventas para los próximos tres años. De ser posible los Gastos de Ventas por producto.
- d. Proyección Anual de Ventas, Mercadeo y gastos Generales y Administrativos para los próximos tres años.